

Navegação do Módulo

- A barra de ferramentas do lado esquerdo permite monitorar seu progresso ao longo do módulo. Com esta barra você pode navegar por qualquer slide do módulo. Os slides que já viu irão aparecer em azul.
- A barra em cima mostra o tempo total do módulo e a quantidade concluída da sessão.
- No lado direito em cima, a barra de ferramentas tem uma hiperligação para os recursos com documentos importantes relacionados ao módulo.
- Na barra de ferramentas em baixo pode clicar em qualquer lugar da barra do progresso para escutar de novo o audio.
- Quando terminar um slide, clique no botão “play” ou “proximo” para avançar para o proximo slide.
- O controlo do volume está no canto inferior esquerdo.
- No fim do módulo terá uma prova que lhe dará uma ideia melhor do seu entendimento do conteúdo do módulo.



Explorar Oportunidades para Estabelecer Parcerias com a USAID



- Bem-vindo ao nosso primeiro módulo deste treinamento virtual denominado “Como Trabalhar com a USAID”.
- Este treinamento foi feito para responder a perguntas mais frequentes e as preocupações apresentadas por organizações interessadas em estabelecer parcerias com a USAID.
- Cada módulo foi desenhado para providenciar conselhos práticos e exemplos concretos sobre tópicos que variam desde a pesquisa de potenciais oportunidades de financiamento, formulação de uma proposta ou aplicação, elaboração de um orçamento, ou o desenvolvimento de um plano de monitoria e avaliação.
- Sugerimos que clique em “Recursos” no lado superior direito e imprima os slides e o exemplo do plano de trabalho para melhor acompanhamento e tomar notas de informações importantes.
- Esperamos que estes módulos sejam úteis e ficamos gratos por qualquer comentário que queira partilhar.
- Este primeiro módulo fala de como explorar oportunidades para estabelecer parcerias com a USAID.



1. **Introdução a Ajuda Externa e a USAID**
 - Entender onde trabalha a USAID
 - Conhecer as prioridades da USAID
2. **Orçamento e as dotações da USAID**
 - Perceber como funciona o processo do orçamento
3. **Quatro etapas para explorar potenciais oportunidades de financiamento**
 - Ajudar a posicionar-se estrategicamente a fim de estabelecer parcerias com a USAID

- Começamos cada módulo por explicar os objetivos de cada sessão. Este módulo vai cobrir 3 tópicos:
- 1. Vamos começar com uma introdução a “ajuda externa e a USAID”, com o objetivo de entender onde trabalha a USAID e conhecer as prioridades da USAID.
- 2. Depois falamos do orçamento da USAID e suas dotações, com o objectivo de perceber como funciona o processo do orçamento.
- 3. A maior parte deste módulo explicamos as quatro etapas para explorar potenciais oportunidades de financiamento. Estas etapas ajudam a sua organização a posicionar-se estrategicamente a fim de estabelecer parcerias com a USAID.

Secção 1. Introdução a Ajuda Externa e a USAID



4

Vamos começar com uma introdução a ajuda externa e as prioridades da USAID.



USAID
FROM THE AMERICAN PEOPLE

Ajuda Externa dos Estados Unidos

- A ajuda externa dos EUA sempre teve uma dupla finalidade:
 - 1) Promover os interesses dos EUA
 - 2) Melhorar o nível de vida da população dos países em desenvolvimento.
- Com **menos de** 1% do orçamento federal:
 - Temos que focar estrategicamente em certos países e em áreas específicas
 - A maior parte desta informação é pública em varios documentos disponíveis na internet no *website* da USAID.

5

- Os Estados Unidos têm uma história longa de ajudar os outros países que querem melhorar seu nível de vida. A ajuda externa dos EUA teve sempre uma dupla finalidade, promover os interesses dos EUA e melhorar a vida da população dos países em desenvolvimento.
- A ajuda externa dos EUA corresponde a menos de 1% do orçamento total do governo Americano.
- Para termos o maior impacto possível com recursos limitados, temos que focar estrategicamente em certos países e em áreas específicas.
- A maior parte desta informação é pública em varios documentos disponíveis na internet no *website* da USAID. Falaremos com mais detalhe destes recursos mais a frente neste módulo.

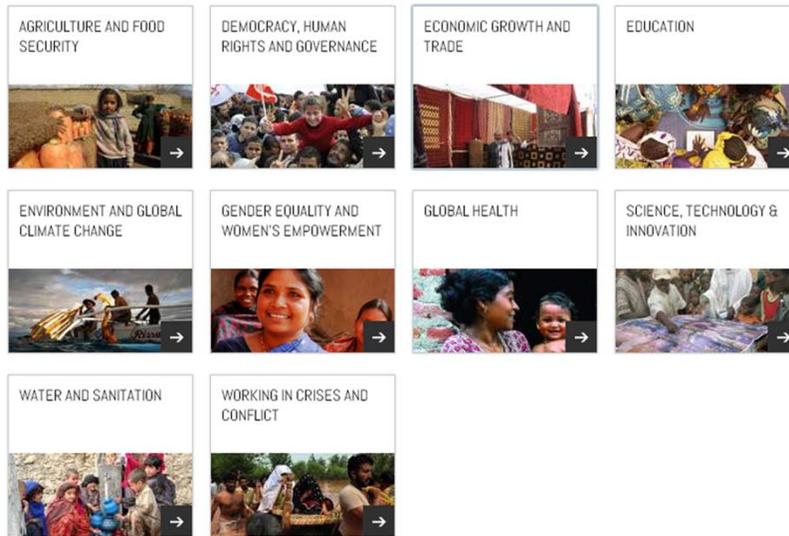
- A USAID tem quase 12,000 projectos em cinco regiões do mundo: África, Ásia, América Latina e Caribe, Europa, e no Médio Oriente.
- A USAID tem Missões em 80 países e trabalha em mais de 100.
- Mapa interativo: <http://map.usaid.gov/>



6

- A USAID tem perto de 12,000 projetos em cinco regiões do mundo: África, Ásia, América Latina, Europa, e Médio Oriente.
- A USAID trabalha em mais de 100 países e tem Missões em 80 países.
- Adicionamos recentemente um mapa interativo ao nosso site da internet que mostra de duas maneiras os projetos da USAID: Vista Projecto (Project View) e Vista do Local do Projecto (Project Location View). Se pretende ter uma noção de onde a USAID trabalha e que projectos tem por país, use este mapa.

O Que Fazemos: Áreas de Enfoque



Para mais informação: www.usaid.gov/what-we-do

7

- A USAID investe em áreas que melhoram as vidas dos homens, mulheres, e crianças. Exemplo de algumas destas áreas são:
 - Agricultura e segurança alimentar, e
 - Saude (onde um dos principais objectivos é combater doenças como o HIV/SIDA, a malária e a tuberculose).
- Para mais informação, visite o nosso site “What We Do” aqui providenciado (www.usaid.gov/what-we-do).



USAID
FROM THE AMERICAN PEOPLE

Quem Somos: A USAID

- Em Washington, as principais unidades da USAID são chamados departamentos
 - Departamentos Geográficos: África, Ásia, Europa, América Latina, e o Médio Oriente.
 - Departamentos Funcionais
- Para mais informação: <http://www.usaid.gov/who-we-are/organization/bureaus>

8

- Mais de 75% da força de trabalho da USAID está em missões no exterior.
- Quase 2/3 do financiamento é programado no estrangeiro ao nível das missões e o outro 1/3 é programado em Washington. Sendo assim, quando estiver a pesquisar oportunidades de financiamento, será importante explorar oportunidades nas missões bem como em Washington.
- Em Washington, as unidades são chamadas de “departamentos”. A USAID tem departamentos geográficos que são responsáveis pelas actividades gerais nos países e tem departamentos funcionais que gerem programas globais.
- Os Cinco Departamentos Geográficos são: África, Ásia, Europa, América Latina, e o Médio Oriente.
- Alguns dos departamentos funcionais são:
 - Departamento para a Segurança Alimentar e
 - Departamento para a Saúde Global
- Para mais informação sobre cada departamento, visite o nosso site aqui mencionado: <http://www.usaid.gov/who-we-are/organization/bureaus>



USAID
FROM THE AMERICAN PEOPLE

Como Actuamos: Política Operacional

- A política operacional da USAID é chamada de Sistema Automatizado de Directivas (ADS em inglês) <http://www.usaid.gov/who-we-are/agency-policy>

Este sistema inclui as seguintes secções:

- Série 100: Organização da Agência & Assuntos Jurídicos
- Série 200: Programação
- Série 300: Aquisição & Assistência
- Série 400: Recursos Humanos
- Série 500: Serviços de Administração
- Series 600: Orçamento & Finanças



9

- A política operacional da USAID é chamada de Sistema Automatizado de Directivas (ADS em inglês) , <http://www.usaid.gov/who-we-are/agency-policy>. O sistema ADS contém a organização e as funções da USAID junto com as políticas e procedimentos que guia os programas e operações da USAID. A informação é actualizada continuamente para alinhar as políticas da USAID com os regulamentos federais mais recentes e outras orientações.
- Para desenvolver seus projectos e familiarizar-se com as políticas da USAID, consulte o ADS, onde irá encontrar uma série de respostas elaboradas as suas perguntas, como políticas de viagem, disposições padrão para adjudicações, etc.
- Ao longo deste módulo iremos referenciar capítulos do ADS relevantes ao tópico a ser apresentado.

Secção 2. Orçamento da USAID



10

Vamos agora aprender mais sobre o processo do orçamento da USAID.



USAID
FROM THE AMERICAN PEOPLE

O Financiamento e a Ajuda Externa dos Estados Unidos

- A USAID é uma agência federal para a qual o Congresso disponibiliza fundos (dotações).
- Todos os anos, o Congresso estabelece os níveis de ajuda externa através de uma lei de dotações que posteriormente são alocados a diferentes áreas.
- Os projectos devem ser implementados no estrangeiro.

11

- A USAID é uma agência federal para a qual o Congresso concede fundos federais.
- Cada ano, o Congresso determina os níveis de ajuda externa através de uma apropriação que é chamada **“Operações Estaduais e Externas”**.
- Os programas com fundos apropriados para a USAID tem de ser implementados em um país estrangeiro, não possibilita projetos domésticos.
- A USAID negocia com o congresso para determinar as prioridades do orçamento e como apropriar os fundos aos diferentes países e departamentos em Washington.
- O congresso pode especificar restrições ou instruções adicionais ao uso destes fundos.
- A USAID não tem um fundo discricionário para financiar todas as boas ideias que são desenvolvidas. O processo do orçamento é longo e detalhado com uma grande quantidade de dinheiro direcionado a areas específicas para os diferentes países ou departamentos em Washington.



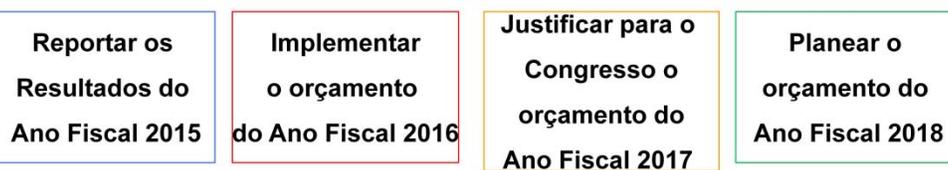
USAID
FROM THE AMERICAN PEOPLE

Orçamentação e o Ciclo de Reporte

O governo dos Estados Unidos está sempre a reportar, implementar, justificar, e planear em 4 anos fiscais distintos.



Neste momento estamos....



Para mais detalhes sobre o processo do orçamento visite o site:
[The Budget Process.](http://www.foreignassistance.gov/AboutTheBudgetProcess.aspx)

12

- Em qualquer instante, o Governo dos Estados Unidos encontra-se a reportar, implementar, justificar, e planear.
- Por exemplo, se estamos em 2016, estamos implementar o orçamento de 2016, a reportar os resultados de 2015, a justificar o orçamento para 2017, e a planear o orçamento de 2018.
- Para mais detalhes sobre o processo do orçamento, veja o site aqui providenciado:
(<http://www.foreignassistance.gov/AboutTheBudgetProcess.aspx>).



USAID
FROM THE AMERICAN PEOPLE

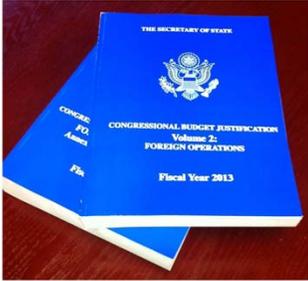
O Processo do Orçamento











- O processo do orçamento pode parecer muito complicado mas tentamos resumir aqui de uma maneira simples.
- O congresso está encarregue de determinar os orçamentos gerais para todas as agências federais.
- A USAID é uma agência federal que recebe fundos cada ano através de uma apropriação (*appropriations bill*) do Congresso.
- Depois de muitas reuniões e da submissão de detalhes do orçamento, o Congresso aprova o orçamento que determina os níveis da USAID para cada ano.
- Após a aprovação da apropriação, a USAID pode implementar os programas dentro das áreas de prioridade especificadas do orçamento.
- A USAID não tem um pote de ouro no fim do arco-íris. O congresso não disponibiliza uma quantidade grande de dinheiro para a USAID usar sem restrições.
- Como tínhamos dito antes, por causa da maneira detalhada da alocação do orçamento, não podemos financiar todas as ideias brilhantes que nos são apresentadas através de propostas não solicitadas. Porém temos outros programas que solicitam ideias como a Declaração Anual Programática (APS em inglês) que iremos apresentar mais adiante neste módulo.

Secção 3. Quatro Etapas para Explorar Oportunidades de Financiamento



14

Agora que você tem toda informação sobre a ajuda externa, o nosso processo de orçamento, e as áreas de enfoque da USAID, vamos falar sobre as quatro etapas para explorar oportunidades de financiamento.



Quatro Etapas para Explorar Oportunidades de Financiamento

1. Websites das Missões & Estratégias dos Países

Processo de atualizações varia de missão para missão; a maioria das estratégias está em desenvolvimento



2. Relatórios de Previsão de Oportunidades

Emitido cada trimestre; oportunidades tornadas públicas entre alguns meses a um ano de antecedência



3. Declaração Anual Programática (APS)

Cobre o ano fiscal actual



4. Grants.gov e FedBizOpps.gov

Normalmente com menos de um mês para responder aos pedidos de propostas ou solicitações

15

- Pesquisar somente a Grants.gov não é o melhor método para pesquisar as oportunidades de financiamento. Se a sua organização pretende ser mais sistemática e estratégica, pode ter mais informação antes da solicitação ser publicada na Grants.gov ou na FedBizOpps.gov.
- Tendo isto em vista, descrevemos aqui estas quatro etapas que a sua organização poderá usar para pesquisar oportunidades de financiamento com USAID de uma maneira mais sistemática e estratégica
- Essas etapas vão de informação mais geral até informação mais detalhada.
- Vamos começar com os sites das missões e as estratégias dos países, depois discutir os relatórios de previsão de oportunidades, a seguir a Declaração Anual Programática, e finalmente iremos mencionar a Grants.gov e FedBizOpps.gov que deve ser a sua última etapa deste processo.
- Se você ainda não o fez, sugerimos que imprima o exemplo do plano de trabalho porque iremos referir a este durante o resto deste módulo. Pode encontrar este documento fazendo click em “Recursos” no canto superior direito.



USAID
FROM THE AMERICAN PEOPLE

ETAPA 1: Webistes das Missões & Estratégias dos Países

- Os websites das missões da USAID fornecem uma perspectiva mais aprofundada do enfoque da USAID num determinado país, incluindo os parceiros e oportunidades de financiamento.
- A maioria das missões têm Estratégias de Cooperação para o Desenvolvimento do País (CDCS), que são de 5 anos.
- <http://www.usaid.gov/where-we-work>
 - <http://www.usaid.gov/angola>
 - <http://www.usaid.gov/mozambique>
- <http://www.usaid.gov/results-and-data/planning/country-strategies-cdcs>

16

- Na etapa 1 irá pesquisar informação fornecida especificadamente pelas missões nos seus websites. Poderá encontrar esta informação no nosso website “Where we Work” (<<http://www.usaid.gov/where-we-work>>). Estes websites fornecem informação detalhada do enfoque da USAID em um determinado país. Estes websites estão a ser revistos a fim de uniformizar o formato e conteúdo.
- As missões da USAID são obrigadas a desenvolver e usar Estratégias de Cooperação para o Desenvolvimento do País ou em inglês *Country Development Cooperation Strategies* (CDCS). Neste módulo para simplificar irei me referir a estas por “Estratégias do País”.
- Estas são válidas por 5 anos, baseadas nas prioridades do país, e liderada pela missão. As estratégias do país dão uma boa ideia das prioridades e áreas de enfoque da missão para 5 anos.
- A estratégia do país combina iniciativas presidenciais, as políticas e estratégias do governo dos Estados Unidos e da USAID, prioridades do próprio país, assim como os esforços dos outros doadores no país.
- Todas as estratégias do país são consideradas informação pública e são publicadas no link aqui apresentado: (<http://www.usaid.gov/results-and-data/planning/country-strategies-cdcs>).



USAID
FROM THE AMERICAN PEOPLE

Estudo de Casos: Estratégia do País



USAID | MOZAMBIQUE

COUNTRY DEVELOPMENT
COOPERATION STRATEGY
(CDCS)

2014-2018

ESTUDO DE CASOS: USAID Moçambique - Estratégia de Cooperação para o Desenvolvimento do País 2014-2018

- As primeiras secções contêm informação e estatística sobre as oportunidades e desafios de desenvolvimento do país.
- Procure ler mais atentamente a área estratégica da USAID que coincide com a sua área de intervenção ou enfoque.

17

- Agora vamos dar atenção a um estudo de caso. Vamos usar a **Estratégia de Cooperação para o Desenvolvimento do País** para que você possa entender as principais secções de uma estratégia. Este estudo de caso baseia-se numa ONG fictícia que chamamos “OCA” (Organização para Convocar Agricultoras).
- As primeiras secções contêm informação e estatística sobre as oportunidades e desafios de desenvolvimento do país. Deve incorporar alguma desta informação nas suas propostas e/ou aplicações.
- Cada estratégia contém objetivos de desenvolvimento. Qualquer financiamento para os programas deverão estar directamente ligados a um destes objetivos. Neste caso a OCA estará interessada no objetivo de desenvolvimento denominado de “Crescimento Económico Acelerado, de Base Ampla e Resiliente” e informação sobre o papel das mulheres no sector agrícola. Procure informação sobre o sector agrícola Moçambicano assim como o papel da mulher na agricultura.
- Antes de passar para etapa 2, sugerimos que dedique algum tempo para procurar a estratégia do país mais relevante para sua organização.



USAID
FROM THE AMERICAN PEOPLE

ETAPA 2: Relatórios de Previsão de Oportunidades

- <http://www.usaid.gov/work-usaid/get-grant-or-contract/business-forecast>
- Estes Relatórios de Previsão de Oportunidades servem para:
 - Informar as partes interessadas das oportunidades competitivas da agência
 - Atrair novas parcerias de desenvolvimento.
 - Mostrar os esforços da USAID para melhor informar a comunidade de desenvolvimento.
- A USAID atualiza a previsão de oportunidades trimestralmente.

18

- Na etapa 2 vamos falar dos relatórios de previsão de oportunidades. O link para estes relatorios encontra-se mencionado aqui.
- Estes relatórios de previsão de oportunidades servem para:
 - Informar as partes interessadas das oportunidades competitivas da agência – tais como potenciais parceiras. Esta informação pode ajudar a planejar o tempo para preparar uma proposta ou aplicação para financiamento.
 - Atrair novas parceiras de desenvolvimento.
 - Mostrar os esforços da USAID para informar melhor a comunidade de desenvolvimento.
- A USAID atualiza a previsão de oportunidades trimestralmente.



Relatórios de Previsão de Oportunidades (Cont.)

- Os Relatórios de Previsão de Oportunidades das missões ou de Washington disponibiliza muita informação com antecedência sobre oportunidades de parceria com USAID, tais como:
 - O nome da pessoa na USAID responsável pelas aquisições e doações
 - Descrição de uma futura solicitação
 - O nome do parceiro de implementação (caso tenha sido já identificado)
 - O custo estimado da solicitação
 - A data antecipada da publicação da solicitação
 - O tipo de solicitação

19

- O relatório da previsão de oportunidades está dividido numa secção de oportunidades das missões e outra secção de oportunidades em Washington. Sugerimos que use as duas porque pode encontrar oportunidades em ambas que sejam relevantes para a sua organização. Este relatório disponibiliza informação com antecedência sobre oportunidades de parceria com USAID, tais como:
 - O nome da pessoa na USAID responsável pelas aquisições e doações ou também conhecido por negociador
 - Descrição de uma futura solicitação
 - O nome do parceiro de implementação (caso tenha sido já identificado)
 - O custo total estimado da solicitação
 - A data antecipada da publicação da solicitação
 - O tipo de solicitação
 - Algumas vezes as descrições são muito resumidas e outras tem mais informação e detalhes. Algumas missões mencionam as datas específicas para o anúncio de uma solicitação, o que é útil para poder-se organizar e planear melhor.



USAID
FROM THE AMERICAN PEOPLE

Exemplo: Relatórios de Previsão de Oportunidades para Moçambique

O Tempo da Adjudicação	Especialista	Descrição da Solicitação	Parceiro	Custo da Solicitação	Data de anuncio	Tipo de Solicitação
5 anos	Faizallet Sultan	Projeto para fortalecer o agro-negócio e adaptar a alimentação rural	TBD	\$75M - \$149.99M	25/8/14	Contrato
5 anos	Marianne Teixeira	Programa para órfãos e crianças vulneráveis	TBD	\$25M-\$49.99M	17/2/16	Acordo de Cooperação
5 anos	Marianne Teixeira	Planeamento importante para a População	TBD	\$25M-\$49.99M	14/12/15	Acordo de Cooperação
5 anos	Tania Conde	Aumentar a Pograma para leitura desde infância	TBD	\$50M-\$74.99M	13/4/15	Contrato

20

Aqui tem um exemplo de um relatório de previsão de oportunidades.

- A primeira coluna tem o tempo da adjudicação.
- A segunda coluna tem o nome da pessoa ou especialista responsável (negociador) da USAID em aquisições e doações
- A terceira tem uma descrição da solicitação
- A quarta tem o nome do parceiro de implementação (caso identificado).
- A quinta é o custo total estimado para a adjudicação.
- A próxima tem a data antecipada, e a última coluna é o tipo da adjudicação: um contrato, um acordo cooperativo, uma doação, ou indeterminado.

Na primeira linha pode ver o projeto para fortalecer o agro-negócio e adaptar a alimentação rural em Moçambique.

Quando novas oportunidades de financiamento surgem em missões como Moçambique e Angola esta informação é submetida e publicada neste relatório trimestralmente.



USAID
FROM THE AMERICAN PEOPLE

ETAPA 3: Declaração Annual Programática (APS)

- APS permite a USAID fazer várias adjudicações ao longo de um período de tempo.
- Algumas APS são regionais ou globais, mas outras são restritas a uma missão e de enfoque específico.
- APS solicita e apoia abordagens criativas da comunidade não-governamental para alcançar objectivos específicos.
- As APS podem ser encontradas no *grants.gov* e também estão no websites das missões.
 - Para mais informação sobre programas da USAID geridos pela sede em Washington DC, veja [Oportunidades para Financiamento](#).

21

A terceira etapa vamos descrever as declarações anuais programáticas (APS).

- Uma APS possibilita a USAID fazer uma serie de adjudicações ao longo de um período de tempo.
- Algumas APS são com mais de um país ou globais, outras são restritas a uma missão e de enfoque específico. Ex. Segurança Alimentaria em Moçambique
- APS solicita e apoia abordagens criativas da comunidade não-governamental para alcançar objectivos específicos.
- As APS podem ser encontradas no site *grants.gov* assim como nos websites das missões.
- Para mais informação sobre programas que são geridos pela sede em Washington, ver Oportunidades para Financiamento no link aqui providenciado.



USAID
FROM THE AMERICAN PEOPLE

Exemplos de Declarações Anuais Programáticas (APS)

Todas as APS abaixo mencionadas podem ser encontradas no site Grants.gov juntamente com outras oportunidades.

- [Projetos de Inovação para o Desenvolvimento \(DIV\)](#)
- [Aliança para o Desenvolvimento Global \(GDA\)](#)
- Exemplos de APS local lançado pela missão para apoiar a participação da sociedade civil no desenvolvimento de **Moçambique**:
 - Em 2012 a missão em Maputo lançou uma APS para obter documentos conceptuais de organizações não governamentais moçambicanas para o fortalecimento da participação da sociedade civil na saúde e educação primária.

22

- A fim de entender melhor a variedade de APSs, disponibilizamos aqui alguns exemplos de APS de vários programas da USAID. Todas estas APS podem ser encontradas no site Grants.gov.
- No primeiro exemplo a USAID lançou o Projeto de Inovação para o Desenvolvimento (DIV em inglês) para identificar projetos inovadores que contribuam significativamente para objectivos de desenvolvimento específicos. Para mais informação e para ver se a sua organização pode contribuir, clique no link.
- A Declaração Anual Programática da Aliança para o Desenvolvimento Global (GDA em inglês) tem enfoque em criar parceiras públicas e privadas onde recursos do sector privado são identificados para contribuir para programas de desenvolvimento. Pode encontrar mais informação no link disponível.
- Um grande número das missões publica declarações anuais programáticas que são desenhadas para apoiar o desenvolvimento de capacidade local. Muitas dessas APS envolve as organizações locais que submetem documentos conceptuais como a primeira etapa.
- Por exemplo, em 2012 a missão em Moçambique lançou uma APS para obter documentos conceptuais de organizações não governamentais moçambicanas para o fortalecimento da participação da sociedade civil na saúde e educação primária.



USAID
FROM THE AMERICAN PEOPLE

ETAPA 4: Grants.gov e FedBizOpps.gov

- Oportunidades actuais e futuras para financiamento podem ser encontradas no Grants.gov e FedBizOpps.gov.
- O website da USAID tem uma função de pesquisa para procurar oportunidades de parceiras/financiamento disponíveis : <http://www.usaid.gov/work-usaid/partnership-opportunities>.
- Contudo, para a informação mais recente sobre as oportunidades visite o [Grants.gov](http://www.Grants.gov) ou [FedBizOpps.gov](http://www.FedBizOpps.gov) para concorrer para subvenções ou contratos.

23

- Finalmente, a última etapa é a pesquisa de oportunidades no site Grants.gov e FedBizOpps.gov.
- Oportunidades atuais e futuras para financiamento estão listadas na Grants.gov para assistência como doações ou acordos de cooperação e na FedBizOpps.gov para aquisição como contratos.
- No próximo módulo iremos explicar com mais detalhe a diferença entre assistência e aquisição.
- Muitas vezes, as organizações começam por pesquisar nestes websites, contudo isto deve ser a última etapa no seu trabalho porque como já explicamos, há muita informação que torna-se disponível antes da informação chegar a estes websites.
- As três primeiras etapas permitirá ter informação antecipada sobre futuros programas. Depois de ter feito a pesquisa nas outras etapas, poderá então rever a Grants.gov e a FedBizOpps.gov.
- O website da USAID tem uma função de pesquisa para oportunidades disponíveis para parceiras. Contudo, para informação mais recente sobre as oportunidades visite a Grants.gov ou a FedBizOpps.gov.



Número DUNS

- O governo federal requer que todos os aplicantes para financiamento obtenham um número de **Sistema Universal de Numeração da Informação (DUNS)**.
- Deve obter um número DUNS o mais breve possível. Uma organização não precisa de esperar até submeter a sua proposta.
- Se o pedido for feito via telefónica (1-866-705-5711), o processo demora 5-10 minutos, se for através do web (via [Webform](#)) demora 1 a 2 dias úteis
- Para mais informação: [DUNS Guide](#) e [DUNS & SAM Systems](#)

24

- O número DUNS é um requisito para todas as organizações estrangeiras ou nacionais que pretendem fazer negócios com o governo Americano. DUNS significa: Sistema Universal de Numeração de Informação ou em inglês *Data Universal Numbering System*.
- Se a sua organização pretende responder a uma solicitação no futuro, sugerimos que faça a aplicação para um número DUNS o mais breve possível. Não precisa esperar até submeter uma aplicação específica.
- Pode pedir gratuitamente seu número DUNS por telefone ou via internet no site aqui providenciado.
- Para mais informação, visite o site DUNS Guide também aqui providenciado.



USAID
FROM THE AMERICAN PEOPLE



- Use o **Grants.gov** para encontrar e concorrer para subvenções.
- Muitas vezes, o período da solicitação é curto, são só algumas semanas.
- [Acesso ao Registo](#)
- Pode procurar por agência (Clique em “Close Date” para mudar a ordem de pesquisa).
- A função pesquisa avançada permite procurar por agência e por categoria de financiamento.
- Pode seleccionar várias agências ou categorias de financiamento mantendo pressionado o botão Ctrl.
- Infelizmente não tem uma função para seleccionar lugares ou países específicos.
 - [Find and Apply User Guide](#)

25

- Uma parte da etapa 4 é usar Grants.gov para encontrar e concorrer para subvenções federais.
- Muitas vezes, o período da solicitação é curto, são só algumas semanas e por isso é importante que faça uma pesquisa atempada para assegurar que a sua organização concorra para as subvenções e permitir que identifique possíveis parceiros de implementação numa fase inicial de desenvolvimento do seu conceito ou aplicação.
- Se a sua organização não estiver registada, visite o seguinte site aqui disponibilizado. Incluímos aqui anexos para um guia de utilizador, um *checklist* para o registo, e um guia de registo para organizações estrangeiras. Poderá baixar e imprimir todos estes documentos fazendo click em “Recursos” na barra de ferramentas a direita.
- Ao usar o site grants.gov, poderá usar a função de pesquisa avançada que permite procurar por agência e por categoria de financiamento.
- Pode seleccionar várias agências ou categorias de financiamento mantendo pressionado o botão Ctrl.
- Infelizmente não tem uma função para seleccionar lugares ou países específicos. Por exemplo, não pode fazer uma pesquisa limitada a oportunidades em Angola, mas pode fazer uma pesquisa com a palavra chave “Angola”.



- Notícias de oportunidades de contratos e suas solicitações correspondentes são publicadas na FedBizOpps (www.fbo.gov) para oportunidades de aquisição acima de USD \$25,000.
- Na FedBizOpps.gov, clique no botão “Getting Started” para informação sobre como registrar, vídeos de demonstração, vídeos de treinamento de pequenos negócios, e perguntas frequentes.
- **Quatro passos para o Processo de Registo:**
 1. DUNS #
 2. Informação da Organizacao
 3. Informação Pessoal
 4. Rever e Submeter

26

- Agora vamos falar sobre o FedBizOpps.gov que contem notícias para oportunidades de aquisições acima de USD \$25,000.
- Na FedBizOpps.gov, clique no botão “Getting Started” para informação de como registrar, visualizar vídeos de demonstração, vídeos de treinamento de pequenos negócios, e perguntas frequentes.
- Pode seguir os quatro passos aqui mencionados para registrar na FedBizOpps.gov. Clique no link “Processo de Registo” para iniciar o processo.



USAID
FROM THE AMERICAN PEOPLE

Pesquisando no FedBizOpps

- Pode pesquisar por agência.
- Pesquisa também pode ser feita refinando a pesquisa usando “pequenas empresas.”
- Pode receber atualizações automáticas utilizando a função “*Watch List*.”
- Para mais informação sobre a criação de “Search Agents” (critérios de procura) ou “Watch List” veja a [Guia para os fornecedores de FedBizOpps](#).

27

Vamos agora descrever como poderá usar a FedBizOpps.gov

- Pode pesquisar por agência
- Poderá também usar a função “*Watch List*” para receber atualizações sobre as diferentes solicitações, caso haja alguma alteração, recebe uma mensagem por via de correio electrónico. Poderá fazer isto fazendo clique numa notícia particular escolhendo a opção “Watch this Opportunity.”
- Para mais informação sobre a criação de “*Search Agents*” e um “*Watch List*” ver a Guia para os Vendedores da FedBizOpps.gov.



USAID
FROM THE AMERICAN PEOPLE

Estudos de Caso: Pesquisas de Grants.gov and FedBizOpps

Opportunity	Agency/Office/Location	Type / Set-aside	Posted On
U.S. Citizens interested in a Personal Services Contract for the Supervisory Health Science Specialist (Infectious Disease Team Leader) position SOL656-15-003 R -- Professional, administrative, and management support services	Agency for International Development Overseas Missions Mozambique USAID-Maputo	Combined Synopsis/Solicitation	Feb 02, 2015
Completion of AIP Activities in Lesotho, Mozambique and Namibia SOL-674-15-000006 R -- Professional, administrative, and management support services	Agency for International Development Overseas Missions South Africa USAID-Pretoria	Justification and Approval (J&A)	Jan 30, 2015
Strengthening Agribusinesses and Fostering Rural Alimentation (SAFRA) Project in Mozambique SOL-656-14-000004 R -- Professional, administrative, and management support services	Agency for International Development Overseas Missions Mozambique USAID-Maputo	Combined Synopsis/Solicitation (Modified)	Oct 09, 2014
The US Agency for International Development (USAID) Mozambique intends to negotiate and award a Cost Plus Fixed Fee (CPFF) completion type contract for the project entitled Strengthening Agribusinesses and Fostering Rural Alimentation Project (SAFRA). SOL-656-14-000004 B -- Special studies and analysis - not R&D	Agency for International Development Overseas Missions Mozambique USAID-Maputo	Presolicitation	Jul 21, 2014
Performance evaluation of USAID/Mozambique agriculture research program, called Platform of Agriculture Research and Technology Innovation (PARTI). SOL-656-14-000009 B -- Special studies and analysis - not R&D	Agency for International Development Overseas Missions Mozambique USAID-Maputo	Combined Synopsis/Solicitation (Modified)	Jun 09, 2014
DCA EVALUATION, AMENDMENT 02 SOL-656-14-000001 B -- Special studies and analysis - not R&D	Agency for International Development Overseas Missions Mozambique USAID-Maputo	Combined Synopsis/Solicitation (Modified)	Mar 11, 2014

28

- Vamos voltar ao nosso estudo de caso. Fizemos uma pesquisa na FedBizOpps.gov para oportunidades da USAID com relação a Moçambique e a agricultura.
- Depois disso, a nossa ONG, OCA, deve ler todos os resumos das oportunidades e ver se tem uma oportunidade relevante.
- Também fizemos pesquisas na Grants.gov mas não encontramos nada relevante. Você talvez ira encontrar algo relevante na Grants.gov durante sua pesquisa. É muito importante que use os dois websites.
- Esperamos que esta informação mostra que as outras quatro etapas são muito importantes. Com estas etapas a OCA (nossa ONG para o estudo de caso) podera ter um processo mais completo e ganhar mais experiencia para poder estabelecer parcerias com a USAID.



1. Websites das Missões & Estratégias dos Países

Processo de atualizações varia de missão para missão; a maioria das estratégias está em desenvolvimento



2. Relatórios de Previsão de Oportunidades

Emitido cada trimestre; oportunidades tornadas públicas entre alguns meses a um ano de antecedência



3. Declaração Annual Programática (APS)

Cobre o ano fiscal actual



4. Grants.gov e FedBizOpps.gov

Normalmente com menos de um mês para responder aos pedidos de propostas ou solicitações

29

- Agora que cobrimos cada etapa em profundidade, quero aproveitar para refletirmos sobre como melhor explorar as oportunidades para estabelecer parcerias com a USAID.
- A primeira etapa é as *websites* das missões e as estratégias dos países. Esta informação é muito útil para entender melhor as áreas de enfoque e as prioridades de desenvolvimento de um país.
- A segunda etapa é os relatórios de previsão de oportunidades que é emitido cada trimestre e publicado no website da USAID. As oportunidades podem ser de missões ou de departamentos em Washington.
- A terceira etapa é a declaração anual programática (APS) que pode cobrir o ano fiscal atual para uma variedade de programas.
- A quarta etapa é Grants.gov e FedBizOpps.gov. Esta etapa ficou para último porque é muito importante seguir as primeiras três etapas para entender os programas e as prioridades com antecedência, pois muitas solicitações permitem menos de um mês para responder a um pedido para propostas ou aplicações. Seguindo estas etapas, poderá colocar a sua organização numa posição de vantagem por saber o que está planeado pela USAID no futuro no país particular.
- Pode parecer muita informação, mas esperamos que esta orientação e os links para os recursos nas quatro etapas sejam úteis para a sua organização.

Recomendamos a cada organização que quando encontrar-se no processo de revisão dos seus planos anuais que explorem estrategicamente oportunidades potenciais para financiamento através destas etapas de uma maneira estratégica. Sugerimos também que tenham informação sobre as prioridades da USAID que alinhem com as da vossa organização antes de reunir com a USAID, pois essa informação pode ajudar a focar suas conversas.



Alinhando as Prioridades

- Após fornecermos as ferramentas para entender as prioridades da USAID sugerimos que reflecta sobre os seguintes aspectos:
 - Será que as vossas prioridades e metas estão alinhadas com as prioridades da USAID?
 - Caso estejam alinhadas, terão a capacidade e estarão bem posicionados para concorrer para esta oportunidade?
 - Caso a sua organização não esteja bem alinhada, estarão dispostos a alterar o vosso enfoque ou estratégia?
- Caso queira, pode contactar a missão para discutir alguns destes aspectos.
- Outros módulos em inglês e em português.
- Comentários ou sugestões: howtoworkwithusaid@usaid.gov

30

- Agora que já fornecemos as ferramentas para entender as prioridades da USAID que aspectos mais deveremos considerar? Por exemplo,
- Será que as vossas prioridades, enfoque, e metas alinham-se com as da USAID?
- Se alinham-se, terão capacidade e estarão posicionados para concorrer com sucesso? Terão experiência ou capacidade técnica? Estarão localizados ou terão parceiros na área geográfica?
- Se não alinham-se, que recursos e tempo precisariam ou estariam dispostos a gastar para alinharem-se? Estariam dispostos a mudar enfoque ou estratégia?
- Caso queira, pode contactar a missão para discutir alguns destes aspectos.
- Obrigado por completar este módulo. Este módulo é o primeiro de uma série de módulos nesta capacitação sobre como trabalhar com a USAID.
- Pode ver aqui outros módulos em inglês e em português. Estamos gratos por qualquer comentário ou sugestões que poderá enviar para: howtoworkwithusaid@usaid.gov.
- Obrigado pelo seu tempo.



USAID
FROM THE AMERICAN PEOPLE

Verificação de Conhecimento!

As questões seguintes irão verificar seu nível de entendimento em relação ao conteúdo deste e-modulo.

Instruções: Leia cuidadosamente cada pergunta e seleccione sua resposta antes de clicar “submit” e avançar para a próxima pergunta.

Seus resultados darão uma melhor ideia do seu entendimento sobre o conteúdo deste módulo.

Certo ou Falso: A USAID tem um grande orçamento que pode financiar muitas ideias boas que são apresentadas através pedidos não-solicitados.
- True
- False

Verificacao de Conhecimento!

Quiz - 5 questions

Last Modified: May 28, 2015 at 05:37 PM

PROPERTIES

On passing, 'Finish' button: [Goes to Next Slide](#)

On failing, 'Finish' button: [Goes to Next Slide](#)

Allow user to leave quiz: [After user has completed quiz](#)

User may view slides after quiz: [At any time](#)

Show in menu as: [Multiple items](#)



Edit in Quizmaker



Edit Properties

32



Este Módulo foi produzido pela Agência dos Estados Unidos para o Desenvolvimento Internacional.

A USAID agradece a todas as pessoas que contribuíram com o seu tempo e ideias para a elaboração desta série de módulos.

Fotos:

Slide 4: USAID/Mozambique

Slide 10: USAID/Mozambique

Slide 14: USAID/Mozambique

Este Módulo foi produzido pela Agência dos Estados Unidos para o Desenvolvimento Internacional.

A USAID agradece a todas as pessoas que contribuíram com o seu tempo e ideias para a elaboração desta série de módulos.